

Eine Erfolgsgeschichte: Heizen mit Holz und wachsen mit ABACUS

Die grösste Schweizer Herstellerin von Holzfeuerungen, die Schmid AG energy solutions, ist eine langjährige ABACUS-Anwenderin. Mit ihrem Spezial-Know-how hat es die Thurgauer Firma zur Weltspitze gebracht und expandiert stetig weiter. Die umfassend eingesetzte ERP-Lösung von ABACUS Research ist dank ihrer Flexibilität in der Lage, mit dem rasanten Firmenwachstum Schritt zu halten und trägt dazu bei, die Prozesse zu vereinfachen.

Das ab Sommer dieses Jahres in dritter Generation geführte Unternehmen Schmid gehört zu den weltweit führenden Firmen der Branche. Das Angebot umfasst Holz- und Biomassefeuerungen. Die Produkte werden global verkauft. Zu den Vorzeigeobjekten gehören neben den Heizungssystemen für die Masoala-Halle im Zürcher Zoo und für die Milchverarbeiterin Emmi auch Grossanlagen in Chile für Holzrocknungen und in Nigeria in einer Brauerei. Um alle betrieblichen Prozesse der Fertigung der Standard- und der Individualanlagen abzubilden, hat Schmid auch das PPS von ABACUS integriert. Es beherrscht die Lohnfertigung, und ermöglicht die komplexen Abläufe im Anlagenbau von der Offerte über die Produktion der Standard- und Speziallösungen bis zur Abnahme und Fakturierung. Weil alle ABACUS-Module im Gesamtsystem integriert sind, ergeben sich weder Datenredundanzen noch Medienbrüche. «Alles von der Kundendatei über die Produktion bis zu den Lagerbeständen ist immer auf dem aktuellen Stand», berichtet Toni Kägi, Software-Verantwortlicher bei Schmid. Insgesamt sind 30'000 Artikel im Stamm abgebildet. In den letzten sieben Jahren wurden 750'000 PPS-Buchungen mit dem System erfolgreich abgewickelt.

Vorteile einer Komplettlösung

Der Vorteil einer Komplettlösung, wie sie bei Schmid eingesetzt wird, liegt auf der Hand: Ein Verzicht auf Schnittstellen in andere Abteilungen wie den Einkauf und die Fertigungsplanung gewährleisten über die gesamte Prozesskette eine hohe Qualität und eine schnelle Verfügbarkeit der Daten. Diese müssen nur noch einmal erfasst werden. «Damit minimieren wir mögliche Fehlerquellen und sparen viel Geld», erzählt Kägi.

Trotz Standardsoftware viel Individualität

Das Unternehmen Schmid hat bis heute alles mit der Standardsoftware von ABACUS abbilden können. Wesentlich dazu beigetragen hätten, so der Software-Verantwortliche Toni Kägi, die Anpassungsmöglichkeiten in der Software wie das Scripting und die offenen Schnittstellen, wobei sie dabei ihr Berater bsb.info.partner optimal unterstützt habe. «In den 15 Jahren, seitdem wir ABACUS-Software einsetzen, sind wir nie an Grenzen gestossen. Insofern hat sich der damalige Entscheid für die ERP-Software von ABACUS als richtig herausgestellt», fasst er zusammen.

Funktional begeistert die ERP-Gesamtlösung durch ihre Flexibilität und Anpassbarkeit bei sich ständig ändernden Rahmenbedingungen. Das Unternehmen Schmid hat sich in den letzten Jahren stark weiterentwickelt. «Die Ansprüche an unsere ABACUS-ERP-Software ändern sich laufend und wachsen ständig,» erklärt Philip Lüscher, Verkaufsleiter und designerter CEO von Schmid. Abschliessend stellt er fest, dass es nur dank einer integrierten Software wie ABACUS-ERP für einen Betrieb in dieser Grössenordnung überhaupt noch möglich sei, die notwendige Transparenz für die Führung des Unternehmens zu bekommen.

Informationen über ABACUS: www.abacus.ch

Informationen zum Vertriebspartner: www.bsb-info-partner.ch

Informationen zu Schmid AG: www.schmid-energy.ch



ABACUS vi – die Schweizer Business-Software fürs Internet-Zeitalter

Die integrierte Gesamtlösung der führenden Schweizer Anbieterin von KMU-Lösungen besteht aus Modulen für das Rechnungswesen, die Auftragsbearbeitung/Warenwirtschaft, Produktion, Leistungserfassung, Projektmanagement und das Service-/Vertragsmanagement sowie Personalwesen. Die verschiedenen Bausteine können gemäss den individuellen Anforderungen eines Unternehmens jederzeit miteinander kombiniert oder auch einzeln eingesetzt werden.